

TOTAL SERVICE PROVIDER

Store penger å tjene!

Helhetstenkning rundt din bedrifts
forsyning av verktøy, forsyninger
og reservedeler.



Diamantboring



The background of the slide is a blurred industrial setting, likely a factory floor. It features several orange robotic arms, characteristic of KUKA or similar industrial automation equipment, engaged in various tasks. The lighting is bright, typical of an industrial environment. The overall scene conveys a sense of modern manufacturing and automation.

Effektiviserende innkjøpsprosedyrer frigir viktige resurser

Ja, visst! Innkjøpsprisen er viktig. Men dessverre er dette bare en liten del av totalkostnadene. Logistikk, service, produksjonsforstyrrelser samt lager- og administrative kostnader bidrar også til sluttregningen. Dersom vi sammen kan få kontroll over alle disse delene kan vi også hjelpe dere med å senke totalkostnadene. Derfor skapte vi BIG Total Service Provider, en tjeneste som tar et helhetsgrep rundt ditt foretaks forsyning av verktøy, verneutstyr, maskiner, forbruksmateriell og annet indirekte materiell.

SMÅ FORANDRINGER. STORE BESPARELSER.

De store innsparingsmulighetene finner du ofte mellom linjene. Et for stort antall leverandører, sammen med all den administrasjonen som ethvert større innkjøp drar med seg, koster norsk industri store summer hvert år. I tjenesten BIG Total Service Provider effektiviserer vi sammen med dere hele innkjøpsprosessen. Vi håper at vi kan hjelpe med å identifisere skjulte kostnader, og finne muligheter til innsparinger. Vi garanterer også at du gjør riktige prioriteringer og baserer dem på pålitelig informasjon.

Rett produkttype

Med rett kunnskap om produkter kan en liten forskjell mellom de ulike produktalternativene til slutt spille en enorm rolle. Å f.eks. alltid jobbe med helt rett produkt for det aktuelle formålet, verken bedre eller dårligere enn du behøver, er avgjørende for totaløkonomien. BIG-gruppen samarbeider tett med de markedsledende produsentene og utvikler stadig sortimentet. Det gjør at vi kan tilby deg nøyaktig rett verktøy, forsyning eller reservedel.

- Bredt sortiment – økt valgfrihet
- Kunnskap om produkter – økt effektivitet
- Bedre økonomi

Optimalisert lager-/distribusjonsløsning

Produksjonsstopp på grunn av brist i materialforsyningen er kostbart og unødvendig. Like kostbart er store lagre med unødvendig mye bundet kapital. Med BIG Total Service Provider får du hjelp til å finne optimale lagernivåer og rette distribusjonsløsninger for akkurat ditt foretak. Målet er minimale lager- og distribusjonskostnader, men samtidig garantert tilgjengelighet av viktige produkter.

- Lager hos oss – redusert kapitalbinding
- Redusert lager – reduserte personalkostnader
- Optimaliserte leveranser – reduserte kostnader og økt driftssikkerhet
- Bedre økonomi

Redusert administrasjon

Gjør alle dine innkjøp hos én leverandør. BIG Total Service Provider forenkler vareflyten mellom deg og dine leverandører. I stedet for fem, ti eller 20 store leverandører med alt det innebærer i form av overvåking, registervedlikehold og faktura-administrasjon fungerer BIG-gruppen i stedet som din eneste kontakt. Den administrative byrden reduseres betraktelig.

- Færre leverandører – redusert administrasjon
- Mindre administrasjon – reduserte personalkostnader
- Bedre økonomi

Økt kunnskap

Kunnskap er i dag avgjørende. Å oppdatere og bytte ut gamle artikler som ikke tilfredsstiller nyoppståtte krav er et arbeid som stadig pågår, og som det er viktig at din bedrifts ansatte deltar i. Med støtte og videreutdanning av dine ansatte garanteres langsiktigheten i endringsprosessen. En viktig del av BIG Total Service Provider er gjentatte målinger og vurderinger av samarbeidet. For eksempel gjennom å ansette en utviklingsgruppe med deltakere fra helsetjeneste, produksjon, arbeidervern, innkjøp og leverandør.

- Utdannet personale – økt kontinuitet
- Økt kontinuitet – langsiktig økt effektivitet
- Regelmessige vurderinger – garantert kvalitet
- Bedre økonomi

BIG TOTAL SERVICE PROVIDER STEG FOR STEG:

1. Analyse og planlegging

Omfattende analyse

Sammen ser vi omfattende på deres virksomhet. Hva driver kostnadene, og hvor finnes de største innsparingsmulighetene? Vi har verktøyene og beregningsmodellene, som innebærer at vi kan gjøre en vurdering av de faktiske kostnadene.

Valg av fokusområde

Sammen går vi igjennom din virksomhet og hva som driver kostnadene. De delprosjektene som vi sammen analyserer er f.eks:

- Produktoptimalisering
- Lager/inventarutforming
- Distribusjon/Leveranser
- Fakturahåndtering
- Klassifisering av det dere anser som kritiske produkter.
- Registervedlikehold
- Bestillingsrutiner
- Kapitalbinding

Når vi har analysert den nåværende situasjonen, velger dere hvilke fokusområder som skal inngå i deres Total Service Provider-prosjekt. Det kan handle om å arbeide videre med ett, flere eller alle fokusområdene.

Beslutning

Når beslutningen er tatt om omfattelsen av Total Service Provider-prosjektet, skrives en avtale som inneholder de respektive partenes forpliktelser og målsetninger. En felles tids- og handlingsplan legges.

2. Løsning og gjennomføring

Felles arbeidsgrupper oppnevnes

Felles arbeidsgrupper oppnevnes Arbeidsgrupper med ansatte fra BIG-gruppen og relevant personell fra dere oppnevnes. Sammen går vi igjennom dine eksisterende og fremtidige behov innen respektive fokusområde.

Forslag på løsninger tas frem

Når kostnadsbesparende forslag tas frem, gjøres ofte tester for å garantere at forventet resultat oppnås.

Gjennomføring

Når tester kommer godt ut, gjennomføres forandringene. Deretter fortsetter arbeidet i følge tids- og handlingsplanen med eventuelle delprosjekter innen andre fokusområder.

3. Oppfølging

Tilbakemelding

Resultatet av gjennomførte delprosjekter rapporteres i følge avtalte tidsintervaller.

Stadige forbedringer

Oppdatering og utvikling av de gjennomførte prosjektene skjer kontinuerlig. Nye kostnadsbesparende forbedringsprosjekter kan komme frem i ettertid og legges inn i BIG Total Service Provider.



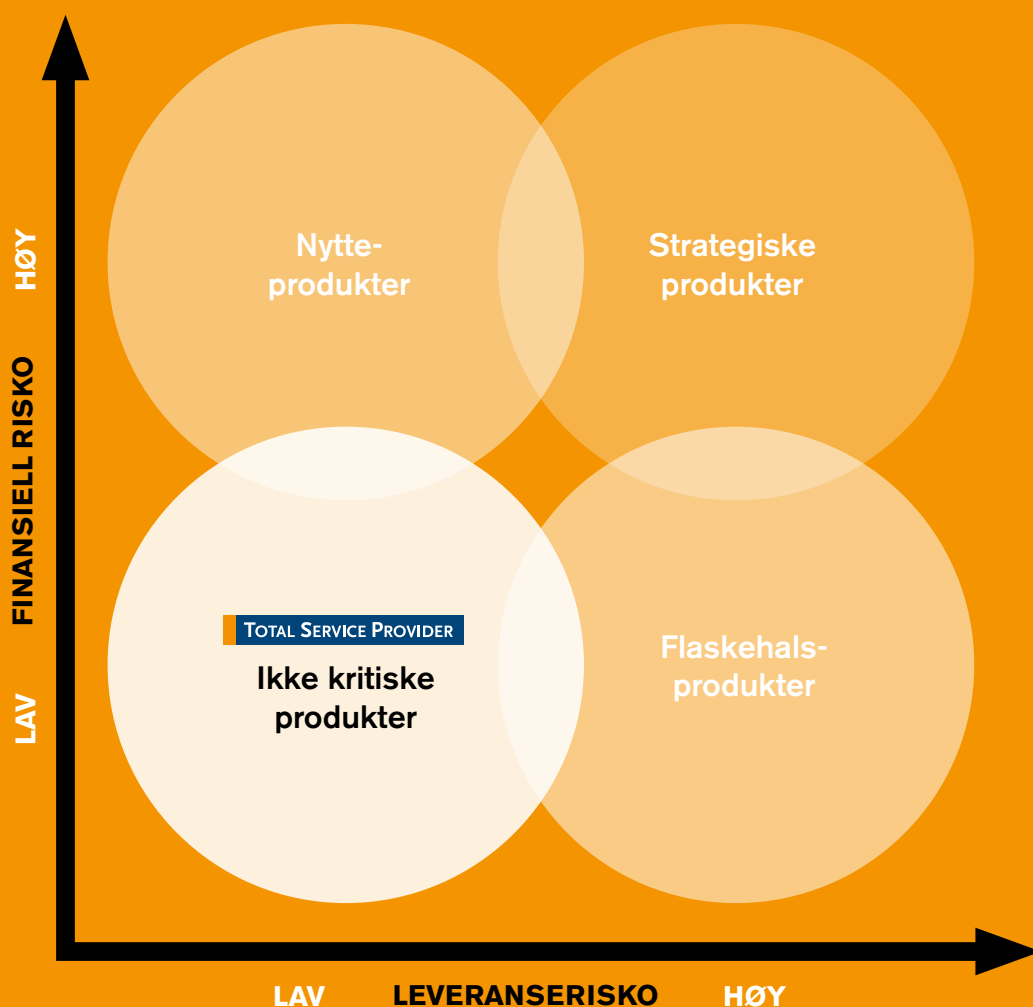
Kundesituasjon

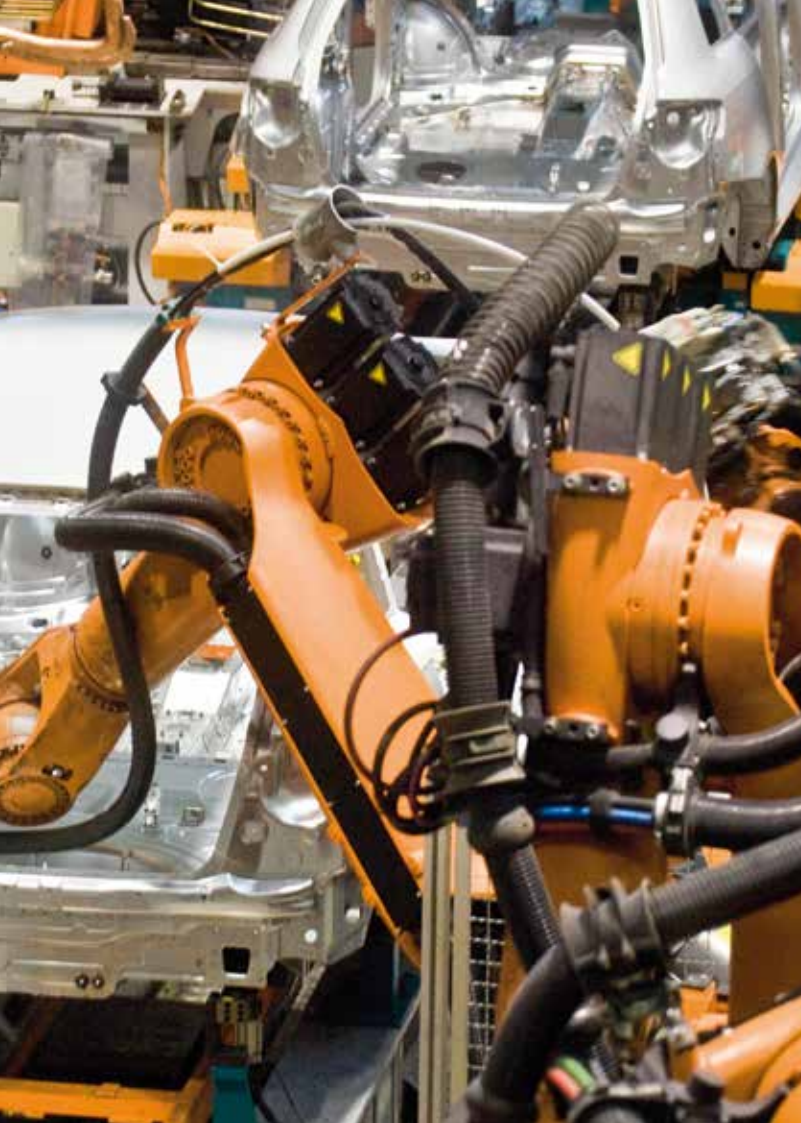
SCANDINAVIAN AIRLINES

BIG-gruppen og SAS har en nordisk samarbeidsavtale som bygger på en reduksjon av SAS sine total-kostnader i et nært samarbeid i samsvar med BIG Total Service Provider. Avtalen omfatter leveranser av verktøy, forsyninger, personlig beskyttelsesutstyr samt en del SAS-unike artikler til Arlanda, Kastrup og Gardermoen. Samarbeidet omfatter optimalisering av produkter samt lagernivåer der klassifisering av kritiske produkter inngår. Analyse og forslag til forbedring av administrative rutiner som fører til kostnader tas frem sammen med SAS. Prosjektgrupper opprettes med personale fra både SAS og BIG-gruppen for å fastsette en målsetting, utvikle forslag til kostnadsreduksjon samt implementering og oppfølging. Det holdes kontinuerlige oppfølgingsmøter for å sikre at samarbeidet går fremover og utvikles. Prosjektet har resultert i en rekke effektiviseringer og forbedringer med senkede kostnader for SAS som resultat.

BIG TOTAL SERVICE PROVIDER FRIGJØR VIKTIGE RESSURSER FOR DIN BEDRIFT!

BIG Total Service Provider garanterer i stor grad at de viktige produktene for virksomheten alltid er på plass når dere trenger dem, i rett mengde, i rett kvalitet og innkjøpt på mest mulig effektiv måte. Dette frigjør viktige ressurser som dere kan legge inn i bedriftens kjernevirksomhet.





BIG-GRUPPEN – NORDENS LEDENDE FRITTSTÅENDE BYGG- OG INDUSTRIKJEDE MED MANGE BUTIKKER OG STORE LOKALE LAGRE

Vi tilbyr kunder innenfor bygg-, service- og produksjonsindustrien samt offentlig sektor bransjens bredeste sortiment av verktøy, maskiner, verneutstyr, rekvisita, innfesting med mer.

BIG-gruppen gir kundene sine alle de stor driftsfordeler bare en større kjede kan tilby med blant annet import og voluminnkjøp. Drøyt 1 million forskjellige artikler kjøpes inn direkte fra ledende produsenter over hele verden – uten fordyrende mellomledd.

Vi tilbyr rasjonelle og kostnadsbesparende IT-løsninger, og vi har ressurser til å kunne inngå både norske og nordiske storkunde- og konsernavtaler. Samtidig får kundene våre tilgang til alle fordeler hos solide, lokale bedrifter med unik kompetanse, fleksibilitet, markedskunnskap, stort engasjement, lokal tilstedeværelse med lager, butikk og kundesunike løsninger. Kort og godt det beste fra to forretningsmodeller.

**Think BIG! Flere hundre tusen bedriftskunder tar ikke feil.
Kontakt oss gjerne for nærmere informasjon.**



Diamantboring

Deleier i



www.big-gruppen.com

Diamantboring Unicon AS

Pancoveien 28

1624 Gressvik

Telefon: +47 69 36 03 70

E-post: post@diamantboring.no

www.diamantboring.no